

Zielgruppe

Berufserfahrene und
Hochschulabsolventen

Berufsfeld

Vertrieb

Standort

Hauptverwaltung Hörstel

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams an unserem Firmensitz in Hörstel suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt engagierte und aufstrebende Mitarbeitende.

Sales Manager (m/w/d)

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- › Betreuung der Bestandskunden und Akquise von Neukunden
- › Kunden- und Planerberatung
- › enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit internen Fachbereichen und Vertriebsinnendienst
- › Kostenermittlung, Kalkulation und Angebotsvorbereitung
- › Erstellung von Leistungsverzeichnissen
- › Koordination und Entwicklung der Vertriebsprozesse

Das bringen Sie mit:

- › abgeschlossenes Studium der Gebäudeautomation, Elektro-, Energietechnik oder vergleichbare Qualifikation im Rahmen einer Techniker Ausbildung
- › Berufserfahrung im Bereich der Gebäudeautomation oder Gebäudetechnik
- › fundiertes technisches Verständnis und großes Interesse an neuen Technologien
- › sicherer Umgang mit Zahlen, Kommunikationsstärke und teamorientiertes Handeln
- › sehr gute sprachliche und schriftliche Ausdrucksfähigkeit in Deutsch
- › gute Englischkenntnisse
- › Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen

Was TROX HGI bietet:

- › interessante und abwechslungsreiche unbefristete Tätigkeit in Vollzeit
- › qualifizierte Einarbeitung und Fortbildungsmöglichkeiten
- › flexible Arbeitszeitgestaltung
- › offene, motivierte Arbeitsatmosphäre
- › modernes Arbeitsumfeld
- › regelmäßige Mitarbeitergespräche
- › Möglichkeit zur anteiligen Homeoffice Tätigkeit (nach Probezeit)
- › Vermögenswirksame Leistungen
- › Entgeltumwandlung zur Altersvorsorge
- › BusinessBike Fahrradleasing (nach Probezeit)

Sollten Sie vor der Einreichung Ihrer Bewerbungsunterlagen weitere Auskünfte zu unserem Stellenangebot wünschen, teilen Sie uns mit, wie der zuständige Leiter unseres Vertriebsteams Sie für einen telefonischen Erstkontakt erreichen kann. Auch wenn Sie glauben, nicht alle Anforderungen für den Job erfüllen zu können, kontaktieren Sie uns gerne. Wir suchen gemeinsam eine mögliche Lösung für weitere Qualifizierungsmaßnahmen, um Sie für den Job fit zu machen. Kontaktieren Sie uns - wir rufen Sie gerne zurück.

Wir planen auf eine erfolgreiche, langfristige Zukunft und freuen uns auf Sie.

Wenn Sie unser Vertriebsteam tatkräftig unterstützen möchten, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

TROX HGI GmbH ● Frau Sonja Schoo

Gutenbergstraße 8-14 ● 48477 Hörstel

career-hgi@troxgroup.com ● Hörstel, 15.03.2024